



European Bank
for Reconstruction and Development

Центр підтримки бізнесу м. Одеса



EU4Business

**ФОРУМУ З ФРАНЧАЙЗИНГУ. ВИСТАВКА–ЯРМАРОК ФРАНШИЗ
КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ «KADORR CITY MALL»,
ВУЛ. ГЕНУЕЗСЬКА, 24 Б, (4 ПОВЕРХ).**

20 вересня (четвер)

09:00 - 10:00	Ресстрація учасників. Вітальна кава
10:00 - 10:15	<p>Спікери:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ініціатива EU4Business: (Представництво ЄС в Україні /Ініціатива EU4Business) - Інструменти ЄБРР для розвитку МСБ <p>Денис Торхов, Юлія Ітигіна, координатори проектів, Група з фінансування і розвитку малого та середнього бізнесу. Європейський банк реконструкції та розвитку в Україні</p>
10.30 - 11.30	<p>Франчайзинг як інструмент розвитку бізнесу в Україні</p> <p>Модератор: Олександр Лук'янов (керуючий партнер «Franchising Full Cycle»)</p> <p>Основні питання:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Що таке франчайзинг? 2. Переваги та недоліки використання франчайзингу для різних сторін угоди. 3. Успіхи та негаразди в розвитку франчайзингових мереж від перших осіб компаній. <p>Спікери:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Олександр Кіценко (директор з розвитку «Fresh Line»). 2. Олексій Парфьонов (власник «Go English» и «Perfect Balance»).
11.30 - 12.00	Перерва на каву
12.00 - 13.00	<p>Стан франчайзингу в Україні, проблематика та перспективи.</p> <p>Модератор: Світлана Сом (консалтингова компанія «Franchise Group»).</p> <p>Основні питання:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Стан ринку франчайзингу та його особливості. 2. Проблематика та можливі способи її вирішення. 3. Перспективи розвитку франчайзингу в Україні. <p>Спікери:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Андрій Кривонос (голова директорату «Асоціація франчайзингу України»). 2. Олександр Алексєєнко (керуючий партнер «Franchising Full Cycle»). 3. Андрій Азаров (голова ради ГС «Європейська Асоціація Розвитку Бізнесу», засновник Консорціуму "Azarov Group"). 4. Катерина Олейник (партнер юридичної компанії «Арцингер»).
13:00 - 14:00	Обід



European Bank
for Reconstruction and Development

Програма реалізується Європейським банком реконструкції та розвитку (ЄБРР) і фінансується у рамках ініціативи EU4Business Європейського Союзу. Ініціатива EU4Business об'єднує усі програми ЄС, спрямовані на підтримку малих і середніх підприємств у регіоні Східного партнерства, до якого входять ЄС, його держави-члени і шість країн-партнерів: Вірменія, Азербайджан, Білорусь, Грузія, Молдова та Україна. Більш детальна інформація на офіційному веб-сайті www.eu4business.eu



EU4Business



14.00 - 15.00	Придбання франшизи існуючого бізнесу. Модератор: Олександр Алексєєнко (керуючий партнер «Franchising Full Cycle») Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. Мотиви, якими керується підприємець, починаючи бізнес по франшизі.2. Вибір франшизи: як вибрати правильну франшизу, оцінка перспективності франшизи.3. Як не купити kota в мішку.4. Процес переговорів з франчайзером. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Ольга Азарова (засновник бізнес-школи «Bigboss»).2. Геннадій Поліщук (засновник бізнес-клубу «Money Fest», консультант «Асоціація франчайзингу України»).
15.00 - 16.00	Співпраця з іноземними партнерами. Модератор: Андрій Кривонос (голова директорату «Асоціація франчайзингу України») Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. Продаж франшизи на інших ринках.2. Перспективи та проблеми придбання іноземної франшизи.3. Переговори та адаптація франчайзингового пакету.4. Актуальні приклади. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Ольга Зеркаль (співзасновниця Першої Консалтингової Канцелярії EWIGOL Consulting, засновниця Польської Торгово-Промислової Палати Азії, Європи і Африки, член Дому Полонії на сході, член Нижньосилезького Об'єднання Підприємців і Роботодавців.2. Ігор Іванцов (операційний директор «Re/Max»).3. Віталій Єн (майстер франчайзі «Mail Boxes» в Україні).
16:00 - 17:30	Кава та спілкування





21 вересня (п'ятниця)

9.30 – 10.00	Вітальна кава
10.00 - 11.30	Створення франшизи власного бізнесу. Модератор: Ірина Макодим (керівник відділу розробки франшиз Franchising Full Cycle) Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. Готовність бізнесу та його власника до розробки франшизи.2. Основні етапи розробки франчайзингової програми.3. Особливості розробки та реалізації франчайзингових проєктів в різних галузях бізнесу. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Олександр Петренко (співвласник «Еко Лавка»).2. Олександр Дзус (директор з розвитку «Експрес Стрижка»).3. Ірина Тяжкороб (директор з розвитку «GEMINI ESPRESSO CLUB»).
11.30 - 12.00	Перерва на каву
12.00 - 13.30	Механізми просування і продажу франшиз. Модератор: Максим Семчук (керівник відділу продажу франшиз Franchising Full Cycle) Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. До чого потрібно бути готовим продаючи франшизу.2. Інструменти просування франшизи.3. Критерії відбору франчайзі. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Роман Божок (співвласник «RoboCode»).2. Володимир Гнатюк (генеральний директор «Pizza Celentano»).4. Дмитро Тетеря (директор з франчайзингу «Хінкальня»).
13.30 - 14.30	Обід
14.30 - 15.30	Робота в мережі в якості франчайзі. Модератор: Олександр Лукьянов (керуючий партнер «Franchising Full Cycle») Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. Ініціатива і дотримання стандартів франчайзингової мережі.2. Самостійні активності франчайзі.3. Контроль та розвиток зі сторони франчайзера.4. Вихід з франчайзингової мережі. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Олексій Попов (генеральний директор «Крила»).2. Андрій Сандирев (керівник відділу франчайзингу «Факультет-Фарм»).3. Олександр Дзус (директор з розвитку «Експрес Стрижка»).4. Тарас Садовський (керівник відділу франчайзингу «Novus»).





15.30 - 16.30	Перспективи створення сталого ринку франшиз на Півдні України. Модератор: Андрій Кривонос (голова директорату «Асоціація франчайзингу України») Основні питання: <ol style="list-style-type: none">1. Територіальні, культурологічні ті етнічні особливості півдня України через призму франчайзингу.2. Особливості роботи франшиз в туристичних регіонах.3. Специфічні вимоги до франчайзі у франчайзингових мережах, які працюють сезонно. Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Денис Сьомкін (засновник «Устриці и вино», президент JCI Odessa).2. Володимир Лагоцький (директор з франчайзингу «Fornetti»).3. Олег Піддубний (власник «Colorit»).4. Дмитро Гайдукович (партнер «FIRMA»).
16.30 - 17.00	Обговорення результатів виставки-ярмарку франшиз. Підведення підсумків Модератор: Спікери: <ol style="list-style-type: none">1. Олександр Алексєєнко (керуючий партнер «Franchising Full Cycle»).2. Олександр Лук'янов (керуючий партнер «Franchising Full Cycle»).3. Андрій Кривонос (голова директорату «Асоціація франчайзингу України»).
17.00 - 17.30	Завершальний прийом

